

<http://www.distributique.com/actualites/lire-le-grand-lyon-installe-un-guichet-unique-pour-mettre-en-relation-operateurs-et->

Les autres sites d'IT News Info :

- Sécurité des systèmes d'information
- Management des systèmes d'information
- Actualité high tech et usage du numérique

The screenshot shows the website's header with the logo 'Distributique.com' and the tagline 'LE WEB DU BUSINESS IT'. Below the logo are links for 'Newsletters' and 'RSS'. A search bar is present with the text 'RECHERCHEZ sur distributique.com' and a placeholder 'Tapez votre mot-clé'. Below the search bar is a banner for 'Cash€Max' with the text 'Découvrez les offres Microsoft et gagnez un max de cash.' and '2000€ EN CASH'. To the right of the banner are logos for 'Microsoft SQL Server 2008', 'Microsoft Online Services', and 'Microsoft PartnerNetwork'. Below the banner is a navigation menu with links: 'EMPLOI', 'AGENDA', 'CHIFFRES-CLES', 'ANNUAIRE IT', 'NOMINATIONS', 'TRIBUNES D'EXPERTS', 'ENTRETIENS', 'ESPACE LIVRES BLANCS'. Below the navigation menu is a secondary menu with links: 'ECONOMIE', 'PRODUITS', 'DISTRIBUTION', 'FORUM', 'REGIONS', 'SERVICES', 'REFERENCEMENT', 'GROSSISTES IT'.

Télécoms 04/06/2010

TELECOMS

Le Grand Lyon installe un guichet unique pour mettre en relation opérateurs et clients

Imprimer | Recevoir la newsletter | Ecrire à l'auteur

Les télécoms vivent une petite révolution commerciale dans l'agglomération lyonnaise. L'association Rezopole, qui gère plusieurs GIX régionaux vient de mettre au point un Guichet d'information télécom. Il s'agit d'une plateforme web (gratuite et sécurisée), guichettelecom.com, qui met en relation les opérateurs de télécoms (Cogent, Completel, Jaguar, Accelance, Celeste, ELB Netissime, Laostel, Maxnod, Alinto, Serpollet et Adeli) et leurs clients potentiels.

Cette initiative pourrait être étendue sur d'autres territoires. L'idée est en effet de rendre plus accessibles les offres télécoms, puisque c'est un critère de choix important, le troisième par ordre de priorité, dans le choix d'une implantation par une entreprise. Elle permet aussi de sécuriser le choix d'une entreprise qui sera sûre avant son implantation de trouver des accès télécoms correspondant à son développement.

Rezopole gère plusieurs GIX (Global Internet eXchange) permettant d'échanger du trafic internet au plan local ou de vendre et d'acheter de la capacité de trafic à un autre acteur.

Didier Barathon



Imprimer | Recevoir la newsletter | Ecrire à l'auteur



Sécurité : de l'option au standard

Si les acteurs spécialisés dans la sécurité informatique continuent d'enregistrer de fortes croissances, la mesure globale du marché devient difficile, tant les solutions de sécurité sont devenues omniprésentes, « en standard », dans les systèmes. Dans ce contexte où les accords OEM prédominent, les revendeurs doivent pouvoir mettre en avant une valeur ajoutée importante et s'adresser en priorité aux grandes PME. Etat des lieux.

LES DOSSIERS PUBLIES :

- 1 » La Virtualisation (oct 2009)
- 2 » La Convergence IT / Télécoms / Mobilité (nov 2009)
- 3 » Sauvegarde / Stockage (nov 2009)
- 4 » Les Solutions impression (jan 2009)
- 5 » Logiciel / Saas (jan 2010)
- 6 » La Sécurité (jan 2010)